

NEWSLETTER 53- NOVIEMBRE 2009:

- Entrevista al Sr. Tomás Gil, Presidente de BCM Group y Presidente de OPC Catalunya, publicada en El Periódico, el pasado 30 de noviembre.

LUNES, 30 DE NOVIEMBRE DE 2009

MONOGRÁFICO ESPECIAL 7

Entrevista: Tomás Gil, Presidente de BCM Group

“BCM Group quiere ser un partner a la hora de organizar eventos profesionales”

BCM Group es una empresa especializada en la organización profesional de congresos, actividad que desarrolla desde 1992. Su Presidente, Tomás Gil Sellés, nos dibuja las líneas maestras de su filosofía de trabajo.

¿Cuál es la labor de BCM Group?
Nuestro trabajo consiste en ofrecer a nuestros clientes un servicio integral y llaves en mano en el ámbito de la organización profesional de congresos y otros eventos. Nuestro cliente nos indica qué tipo de congreso desea organizar y nosotros nos ocupamos de todo, desde el diseño inicial del proyecto hasta el seguimiento durante los días de celebración del evento.

¿Trabajan en todo tipo de sectores?
Aunque es cierto que podemos organizar prácticamente cualquier tipo de congreso, más del 90% de nuestra labor se centra en el campo médico y científico. Desde el principio decidimos aprovechar mi conocimiento del mundo médico y farmacéutico para ofrecer a los profesionales y a las so-

ciudades médicas y científicas un servicio personalizado y adecuado a sus necesidades. Aunque pueda parecerlo, no es lo mismo organizar un congreso médico que otro, por ejemplo, de tecnologías de la información.

¿En qué sentido?

Un congreso médico persigue, además de dar a conocer algún tipo de descubrimiento o de fomentar el intercambio de conocimientos entre sus asistentes, como resultados económicos que permitan a la sociedad médica que lo impulsa llevar a cabo iniciativas de todo tipo, como la creación de becas, sin ir más lejos. Debemos conseguir que los profesionales que acudan al evento se encuentren a gusto, que no tengan problemas y que todo salga tal como el cliente desea.

¿Qué diferencia a BCM Group de otras firmas del sector?
Para nosotros hay dos aspectos de nuestra filosofía de trabajo que son irrenunciables. El primero es la seriedad a la hora de organizar un congreso y de hacerlo, además, cumpliendo los compromisos adquiridos con el cliente. El segundo es la capacidad profesional de nuestro equipo humano.

BCM Group está presente en Barcelona y Girona

En este sentido, no sólo conocemos la ciudad que acogerá el congreso y sus infraestructuras (hoteles, palacios de congresos, restauración, desplazamientos...), sino que en función de ellas diseñamos un proyecto base que sometemos a consideración del cliente; una vez aprobado, ponemos en marcha toda nuestra maquinaria para que todo salga perfectamente.

¿Qué objetivos de futuro se ha marcado la empresa?

La intención es seguir trabajando como hasta ahora para que nuestros clientes vean en BCM Group no un proveedor, sino un partner a la hora de organizar sus eventos. En este sentido, nuestra empresa forma parte de las asociaciones catalana, española y europea de empresas OPC, que está formada por compañías como BCM Group que ven la seriedad y la profesionalidad como única vía para garantizar al cliente el éxito total de sus congresos.



BCM GROUP
O.P.E. Organizador Profesional de Congresos

BCM GROUP
Balmes, 74 1º 4ª
08007 BARCELONA
Tel. 902 10 28 69
www.bcmedic.com

ASSOCIACIÓ CATALANA D'EMPRESES ORGANITZADORES PROFESSIONALS DE CONGRESSOS I REUNIONS

OPC Catalunya apuesta por la profesionalidad en la organización de eventos

La organización de congresos es una actividad muy seria y que va más allá del evento en sí. Desde hace unos años, las empresas del sector se han asociado para ofrecer a sus clientes un sello de garantía que les hace tener la convicción de que sus congresos se realizarán de un modo profesional y eficaz.

En la presidencia de la Asociación Catalana de OPC se encuentra Tomás Gil, quien nos explica que OPC Catalunya "avala la profesionalidad y la experiencia de sus miembros, puesto que todos ellos han superado un exigente proceso de admisión que se renueva periódicamente y que se basa en haber organizado congresos nacionales e internacionales y en tener a sus espaldas varios años de experiencia".

EL INTRUSISMO.

PRINCIPAL PROBLEMA.
Una de las principales problemáticas que debe afrontar el sector de las OPC es el intrusismo. En este sentido, Gil nos cuenta que "hay mucha gente que piensa que organizar un congreso es fácil y no lo es en absoluto. Hay que dominar muchas variables (ciudades,

infraestructuras, conocer el sector...) y eso no lo puede hacer una agencia de viajes o un organizador de eventos tradicional. Si una empresa o entidad no coopera en un organizador profesional el resultado final puede ser un desastre no sólo para el evento y sus promotores, sino también para la ciudad y el país que lo acogan. De ahí la importancia de recurrir a empresas que dominan el sector y que tengan a sus espaldas un currículum demostrable".

En efecto, las asociaciones profesionales de OPC desean configurarse como un aval para cualquier cliente a la hora de conocer empresas solventes y profesionales, por lo que es recomendable que quien desee organizar algún congreso se dirija a ellas para asegurarse un rotundo éxito final. "Ese sello de calidad lo ofrecen no sólo las OPC, sino también las



empresas que colaboran con la asociación, entre las que figuran hoteles, palacios de congresos, empresas de tecnología, restaurantes y un sinnúmero de profesiones más", concluye Tomás Gil.

LOS CONGRESOS COMO FUENTE DE INGRESOS.

El turismo es una de las principales industrias españolas, pero lo que poca gente sabe es que los congresos son, proporcionalmente, la principal fuente de ingresos de ese sector, puesto que los asistentes a este tipo de eventos gastan hasta seis veces más que la media

de visitantes que recibe una ciudad. De ahí que desde OPC Catalunya se apuesta por una colaboración entre las entidades públicas (los convention bureaus serían el mayor ejemplo) y el sector organizativo para que las ciudades sepan captar un mayor número de congresos. "Lo que tiene que quedar claro es el papel de cada entidad - sostiene Gil. Los convention bureaus deben actuar para atraer a los promotores de congresos a la ciudad, pero la organización del evento debe recaer únicamente en los OPC, que son quienes de verdad conocen cómo llevarlos a cabo".

MIEMBROS DE OPC CATALUNYA

- AOPC - www.aopc.es
- BCM - www.bcmedic.com
- Grup Otac - www.otac.com
- Grupo Pacifico - www.pacifico-meetings.com
- Jordi Bosch & Associates - www.obdisseny.com
- Reunions i Ciència - www.reunionsciencia.es
- Top Congress - www.topcongress.es
- Atlanta Unicongress - www.unicongress.com
- IP Congressos - www.ipcongressos.com

OPC CATALUNYA

MÁS INFORMACIÓN
Balmes, 74 1º 4ª
08007 BARCELONA
Tel. 902 10 28 69
www.opcatal.com

BCM GROUP



C/ Balmes 74, 1º 10, 08007 Barcelona
Telf. +34 902.10.28.69 Fax. +34 902.10.28.97 bcmedic@bcmedic.com
www.bcmedic.com